

PAROLES D'UN ADHÉRENT



L'Association Jeunesse gère deux foyers de jeunes travailleurs (FJT) dans les Hauts-de-Seine. Ces établissements accueillent des jeunes actifs ou étudiants de 16 à 25 ans en besoin de logement pour sécuriser leur parcours d'insertion professionnelle et sociale. L'association leur propose un logement meublé et un accompagnement socio-éducatif. Abdel AFQUIR en est le directeur et pilote deux équipes pour assurer à la fois la gestion administrative et l'accompagnement quotidien des résidents.

Abdel AFQUIR

Directeur – Association Jeunesse
(FJT Bourg-la-Reine & Clamart)

Depuis quand travaillez-vous avec APOGÉES ?

J'ai connu APOGÉES il y a plus d'une dizaine d'années (APEF – AMMA) et j'ai été marqué par son histoire et par son côté associatif et militant, très différent des groupements d'achats plus commerciaux. D'ailleurs lors de ma première rencontre avec APOGÉES, c'est un binôme collaborateur salarié et bénévole qui était venu me présenter le Réseau: ça donne le ton!

J'ai tout de suite apprécié cette approche plus éthique et facilitatrice, ouverte aussi bien aux grandes structures qu'aux petites associations. C'est cette philosophie qui m'a convaincu d'adhérer.

En quoi consiste votre partenariat avec APOGÉES ?

Nous faisons régulièrement appel aux fournisseurs référencés par le Réseau, notamment pour l'alimentaire, l'énergie ou l'équipement. Je reste très autonome, mais je sais que je peux solliciter ma Chargée d'Accompagnement pour être orienté vers les bons partenaires. APOGÉES permet de garder la liberté de choix, tout en bénéficiant de conditions négociées et de conseils avisés.

Quels sont, selon vous, les atouts du Réseau et de votre collaboration ?

Ce qui me plaît le plus, c'est l'esprit associatif, la sincérité et la réactivité bien entendu.

Le Réseau accompagne aussi bien les grandes structures que les plus modestes, et valorisent également les fournisseurs à taille humaine. APOGÉES nous laisse libres de choisir, sans contrainte, et cela a beaucoup d'importance pour des structures comme la nôtre, qui doivent jongler avec des budgets de plus en plus contraints. J'ai d'ailleurs déjà recommandé APOGÉES à plusieurs collègues directeurs.

Avez-vous un exemple ou projet particulier sur lequel vous avez été accompagné ?

Un exemple récent concerne notre contrat d'énergie : ma Chargée d'Accompagnement m'a mis en relation avec BM Conseil, qui a étudié nos factures et nous a confirmé que nos tarifs étaient compétitifs et nous accompagnera pour la prochaine mise en concurrence. C'est un soutien concret qui nous sécurise.

Par ailleurs, nous avons aussi bénéficié d'un accompagnement avec APHILIA pour préparer notre évaluation externe : cette formation a été un vrai déclencheur pour mobiliser nos équipes et structurer nos démarches.

Comment voyez-vous l'avenir du partenariat ?

Nous espérons qu'APOGÉES poursuive son développement et reste toujours plus compétitif face aux groupements d'achats lucratifs, tout en gardant son éthique associative.

J'espère que nous pourrons encore faire plus d'économies grâce au Réseau, tout en conservant cette liberté et cette qualité d'accompagnement.

APOGÉES fête ses 40 ans cette année, que souhaitez-vous au Réseau ?

Je souhaite qu'APOGÉES continue à grandir, tout en restant fidèle à ses valeurs. Que le Réseau reste un réseau associatif et éthique, capable de défendre les intérêts de structures comme la nôtre, et puisse s'imposer davantage face aux grands acteurs du marché et aux autres groupements d'achats.