



**Gaëtan LE MENN**

*Directeur de la MARPA Ty Laouen*

## PAROLES D'UN ADHÉRENT

**Gaëtan LE MENN est directeur de la MARPA Ty Laouen, située à Ploudaniel, dans le Finistère.**

**Cette MARPA, créée en 1990, est l'une des deux seules MARPA de Bretagne : elle accueille aujourd'hui jusqu'à 24 résidents dans 21 appartements non médicalisés... et un projet d'extension est en cours pour répondre à une forte demande locale.**

**Gérée de manière associative par des habitants de trois communes rurales, elle favorise les liens de proximité et une ambiance chaleureuse.**

### Dans quel contexte s'est construit le partenariat avec APOGÉES ?

Nous avons adhéré à APOGÉES en 2023, suite à une présentation faite par la FN MARPA, fédération nationale à laquelle nous adhérons, et qui est partenaire du Réseau APOGÉES. Nous cherchions à mutualiser nos achats et avons pu rencontrer plusieurs structures, dont APOGÉES.

L'argument décisif a été la liberté de conserver nos fournisseurs historiques, tous très ancrés localement et déjà, pour la plupart (90% environ), référencés chez APOGÉES. Cela a facilité une transition en douceur, sans rupture pour les résidents ou l'équipe.

### En quoi consiste cette collaboration ?

Aujourd'hui, il s'agit principalement d'un partenariat autour du référencement: notamment sur l'alimentaire car nous réalisons tous nos repas sur place, mais aussi sur l'électricité, les contrôles de sécurité incendie etc.

En adhérent à APOGÉES, nous bénéficions de tarifs négociés sur un grand nombre de produits et services, tout en maintenant la qualité d'accompagnement.

Nous commençons également à explorer avec APOGÉES (via le cabinet conseil APHILIA) les propositions de formation, sur l'hygiène (formation HACCP) ou la bientraitance, qui pourraient venir enrichir les compétences de notre équipe.

## Quels sont, selon vous, les points forts de la collaboration ?

Le premier avantage est économique : sur certains contrats de maintenance ou contrôles réglementaires, nous avons réduit les coûts de plus de 50 %.

Sur l'alimentaire, APOGÉES nous a permis de maintenir, voire d'améliorer la qualité des produits malgré l'inflation. Mais au-delà des prix, il y a aussi un vrai respect de nos choix, une souplesse, et une approche très humaine de cette collaboration.

## Avez-vous un exemple de collaboration particulièrement marquant ?

Lors de la fusion de deux fournisseurs locaux, nous avons été accompagnés par APOGÉES qui nous a fourni une information claire, transparente, sur les raisons de cette évolution et les modalités de transition.

Cela nous a permis de traverser cette étape de manière très sereine : à vrai dire, APOGÉES a été plus présent que le fournisseur lui-même !

## Comment voyez-vous l'avenir du partenariat ?

Nous souhaitons nous impliquer davantage, notamment en proposant des retours d'expérience sur certains produits non encore référencés, pour contribuer à l'amélioration continue du Réseau. La formation est aussi un axe que nous souhaitons creuser à l'avenir.

## Un mot pour les 40 ans du Réseau APOGÉES ?

Un très bon anniversaire ! Bravo aux bénévoles qui ont initié ce projet il y a 40 ans. Leur engagement associatif est admirable, et c'est une vraie réussite de voir ce réseau encore pérenne aujourd'hui, structuré autour de valeurs fortes et d'une dynamique toujours vivante.